



EINLADUNG

ERFOLGREICH SCHEITERN IM PERSONALGESPRÄCH UND WIE MAN ES VERMEIDET

INTENSIV-SEMINAR FÜR FÜHRUNGSKRÄFTE ONLINE

DEIN NUTZEN

Wer kennt nicht die schrägen Situationen im Personalgespräch? Neben Stress, das belegt eine jüngere Studie des Verlags für die deutsche Wirtschaft, zählen schwierige Gesprächssituationen zu den größten Herausforderungen im Führungsalltag.

Wenn delegierte Aufgaben nicht erfüllt werden, die Leistung zu wünschen übrig lässt, Termine oder Budgetrahmen nicht eingehalten werden, wenn in der Folge Beziehungen zu Zulieferern oder gar zu Kunden leiden, dann ist deine ganze Führungskraft gefragt.

Doch die Fallstricke für das Scheitern in solchen Situationen sind zahlreich. Ergebnisgerichtet zu bleiben und gleichzeitig die Fettnäpfchen zu erkennen und ihnen erfolgreich auszuweichen, will gelernt sein.

Genau das ist das Thema dieses Seminars: Wie du erfolgreich scheiterst in Personalgesprächen und vor allem, wie du es verhinderst, das lernst du hier. Hol dir das Wissen und melde dich doch heute an.

FÜR WEN?

Du hast Führungsverantwortung und möchtest deine Personalgespräche noch erfolgreicher führen? In diesem Seminar bekommst du alle wichtigen Zutaten für dein Erfolgsrezept.

LEITTHEMEN/LEITFRAGEN

- Was ist das Erfolgsrezept des Scheiterns?
- Kann man sich überhaupt angemessen auf das Gespräch vorbereiten? Und wenn ja, wie?
- Den Einstieg ins Gespräch vermässeln oder eben auch nicht.
- Probleme, Konflikte, Widerstand - wozu die Unterschiede?
- Worauf achte ich bei der Gesprächsführung?
- Was ist wichtig, wenn ich aus der Distanz führe?
- Was sind lösungsorientierte Gesprächstechniken und wie setze ich sie sinnvoll ein?
- Wie hilft das systemische Fragenrepertoire?
- Was sagt mir die Körpersprache?
- Sticheleien, verletzte Eitelkeiten, Neid - Wie gehe ich mit diesen und anderen Gefühlen am besten um?
- Wie erkenne ich eskalierendes Verhalten und was kann ich da am besten tun?
- Wie erkenne ich Verstrickungen und Grenzen? Wie gehe ich mit ihnen um?
- Wie kann ich meinen Standpunkt angriffsfrei darlegen?
- Wie sichere ich meine Akzeptanz als Führungskraft?
- Einigung erzielen und Ergebnisverbindlichkeit - wie mache ich das?

Datum und Uhrzeit:

Beginn: 10.09.2021, 10:00 Uhr

Ende: 10.09.2021, 16:30 Uhr

Online-Kurs:

Für die Teilnahme werden ein internetfähiges Endgerät (einschliesslich Kamera und Mikrofon) und eine Internetverbindung zum Streamen der Veranstaltung benötigt. Der Online-Kurs wird mit der Software Zoom durchgeführt. Der Zugangslink wird vor der Veranstaltung per eMail versandt.

Teilnehmerzahl:

max. 12 Personen

Preis pro Teilnehmer:

Kursgebühr: 490,- Euro (zuzüglich 19 % Mehrwertsteuer)

Enthalten ist die digitale Seminardokumentation sowie die Teilnahmebescheinigung. Beides wird im Nachgang zum Kurs zugestellt.

Kursleitung:

Thomas Schleiken (Senoroach u. Lehrcoach DGfC | Coach DFC)

Die Anmeldung erbitte ich per eMail:

Thomas Schleiken
Training-Coaching-Consulting
Hinter der Wallhecke 63
27777 Gandersheim
schleikentcc@t-online.de
04223-925934

ANMELDEBEDINGUNGEN

Die Rechnung für die Teilnahme wird nach dem Kurs zugesandt. Die Anmeldung zum Kurs gilt als verbindlich. Bei Rücktritt bis zwei Wochen vor dem Kurs wird eine Stornogebühr von 70,- Euro in Rechnung gestellt. Bei späterem Rücktritt wird die gesamte Kursgebühr in Höhe von 490,- Euro fällig. Die genannten Preise verstehen sich zuzüglich der gesetzlichen Mehrwertsteuer. Im Falle einer zu geringen Teilnehmerzahl behalte ich mir vor, den Kurs spätestens fünf Werktage vor Kursstart abzusagen.